

Los 5 Errores Silenciosos que Drenan las Ganancias de tu Empresa de Servicios

Deja de perder dinero por fugas que no estás viendo

Introducción

En una empresa de servicios, el problema rara vez es la falta de trabajo. El verdadero peligro son las pequeñas "fugas" de dinero: los minutos no cobrados, los materiales olvidados, el tiempo perdido en tareas administrativas. Aquí se muestran los 5 errores más comunes y cómo KmVortex los soluciona.

Error 1: El Olvido de los "Pequeños Materiales"

Los tornillos, la cinta aislante, los conectores... parecen baratos, pero al final del mes, suman cientos de miles de pesos que no se cobraron. Dejar esto a la memoria del técnico es un error fatal.

KmVortex lo soluciona:

Permite registrar productos en bodega para que cada ítem, por pequeño que sea, se cargue al presupuesto con su precio correcto.

Error 2: Presupuestos Lentos = Cliente Perdido

Tardar 2 días en enviar una cotización le da la ventaja a la competencia. "Carlos" (el cliente ideal) está cotizando con 3 empresas. El primero que envía un presupuesto profesional tiene un 50% más de probabilidades de ganar.

KmVortex lo soluciona:

Crea presupuestos profesionales en minutos, no en horas. Convierte ese presupuesto en PDF y envíalo antes que nadie.

Error 3: Un "Sí" por WhatsApp no es un Trabajo Aprobado

Un cliente dice "Dale, hazlo" por teléfono. Se realiza el trabajo y, al momento de cobrar, responde: "Yo no te aprobé ese monto". Sin un registro formal, no hay respaldo.

KmVortex lo soluciona:

El sistema permite cambiar el estado del presupuesto a "Aprobado", creando un registro formal antes de mover un solo dedo.

Error 4: "Se me olvidó el trabajo del jueves"

El caos de coordinar técnicos, sucursales y clientes en un Excel o un cuaderno. Un trabajo olvidado no solo es dinero perdido, es un cliente furioso que jamás volverá a llamar.

KmVortex lo soluciona:

El sistema recuerda los trabajos comprometidos y envía un correo diario con las tareas agendadas. Es un asistente virtual que no olvida nada.

Error 5: No Saber qué Cliente te da Ganancias (y cuál te da pérdidas)

¿Pasar 10 horas al mes en un cliente que solo da problemas y paga poco, mientras se descuida al cliente más rentable? La mayoría de las PYMEs no lo sabe.

KmVortex lo soluciona:

Con un historial de presupuestos y trabajos por cliente y sucursal, se puede ver rápidamente quién es quién en el negocio.

Deja de Apagar Incendios y Empieza a Construir tu Empresa

KmVortex está diseñado para tapar estas 5 fugas de dinero y muchas más. Es el sistema para que una empresa de servicios se vea y funcione como una grande. Más orden, más clientes, más ganancias.

Obtén tu Prueba Gratuita en www.kmvortex.com